

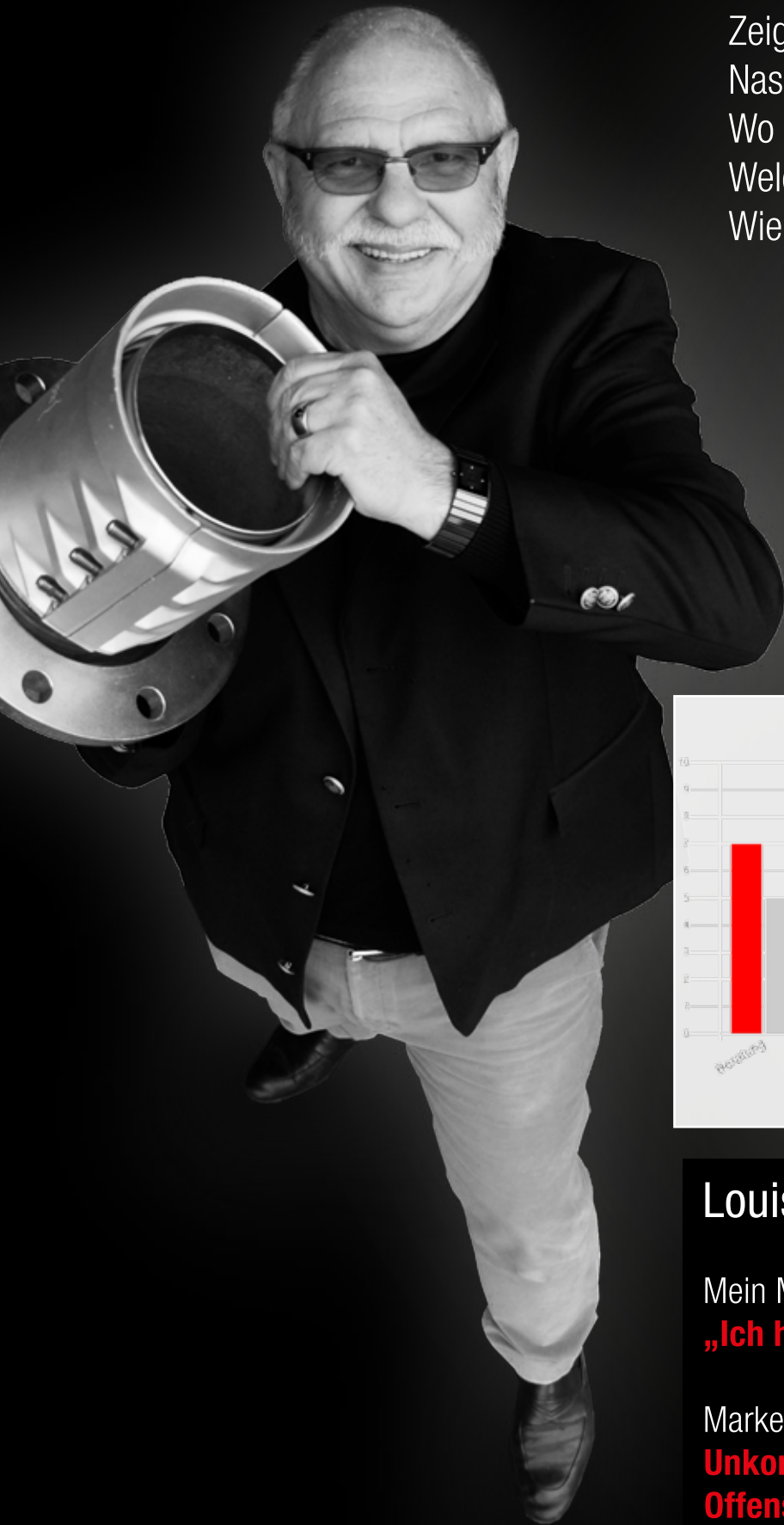
**IHRE**

**KOMMUNIKATION**

**AGGRESSIVER ALS ANDERE**



# ANSPRUCH



## Wir durchleuchten Kommunikation!

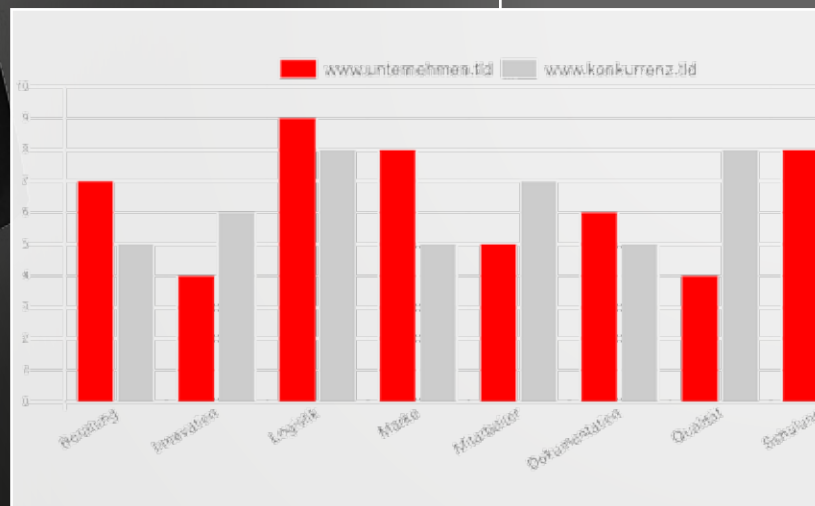
Zeigen auf, wo der **Wettbewerb** die Nase vorn hat.

Wo **Sie besser** sind.

Welche **Chancen** Sie **nicht nutzen**.

Wie **Vertrieb agieren** muss.

[mehrwert.ikbt.de](http://mehrwert.ikbt.de)



## Louis Schnabl

Mein MEHRWERT-Anspruch:

**„Ich habe die Kompetenz in Konzept!“**

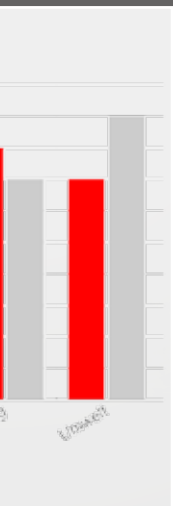
Marken und Märkte strategisch anpacken!

**Unkonventionell!**

**Offensiv!**

**Wo nötig, auch „aggressiv“!**

# MEHRWERT



## Sebastian Schnabl

Mein MEHRWERT-Anspruch:

**„Ich habe die Kompetenz in Online!“**

Online durchsetzen!

**Content is king!**

**Message is king!**

**Brand is king!**

## Lisa-Marie Niehoff

Mein MEHRWERT-Anspruch:

**„Ich habe die Kompetenz in Content!“**

Wir besetzen die Themen!

**Wir machen die Headlines!**

**Wir haben die Kontakte!**

**Wir kämpfen mit Charme und Härte!**

# Machen Sie nur PR oder setzen Sie die Themen?

Viele reden von **Kommunikation**...  
**Wissen Sie eigentlich**, wo Sie im Wettbewerb stehen?

**Wir wissen** aus Erfahrung:



Kaum jemand setzt **selbst die TOP-Themen** im Markt!



Nur wenige **können** überhaupt den Weg von der **Marketing-** zur  
**MEHRWERT-Company** gehen!



Die **Geschäftsführung** hat häufig keine **Controlling-Kompetenz**  
im Bereich der eigenen **Kommunikation**!

---

**[www.ikbt.de](http://www.ikbt.de)**

---

**Louis Schnabl**

+49 173 9767143

[louis.schnabl@ikbt.de](mailto:louis.schnabl@ikbt.de)

